



Εισηγητές της εκδήλωσης «B2B Πωλήσεις, Εξαγωγές & Καινοτομία»

Εισηγητής: Φάνης Ρήγας, Founder, Accelerate Growth, (ex co-founder Kariera.gr)

Πριν από την ίδρυση της Accelerate Growth, ο Φάνης ήταν συνιδρυτής και Διευθυντής Ανάπτυξης του kariera.gr, της κορυφαίας ιστοσελίδας ευρέσεως εργασίας στην Ελλάδα, η οποία εξαγοράστηκε το 2008 από την Careerbuilder.com, την κορυφαία ιστοσελίδα ευρέσεως εργασίας στις Ηνωμένες Πολιτείες. Η εξαγορά του kariera.gr το 2008 ήταν ουσιαστικά το πρώτο exit ελληνικής τεχνολογικής StartUp σε παγκόσμιο στρατηγικό επενδυτή. Στη συνέχεια, κάλυψε το ρόλο του VP of Growth Ευρώπης στην Careerbuilder.com για περισσότερα από 10 χρόνια, διευθύνοντας περισσότερους από 250 πωλητές σε 6 χώρες. Ο Φάνης έχει βραβευτεί με το Βραβείο Επιχειρηματικής Αριστείας από τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας. Είναι εκλεγμένο μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος, μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Action Aid Hellas και ενεργός υποστηρικτής του Ελληνικού Οικοσυστήματος Νεοφυών Επιχειρήσεων σε διάφορους ρόλους, όπως ως μέντορας.

Ο Φάνης είναι απόφοιτος της Γερμανικής Σχολής Αθηνών και κάτοχος πτυχίου Μάρκετινγκ από το Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών. Ως πατέρας 4 παιδιών, προσπαθεί κάθε μέρα να λύσει το γρίφο για την τέλεια ισορροπία μεταξύ επαγγελματικής και προσωπικής ζωής. Και το απολαμβάνει.

Εισηγητής: Κωνσταντίνος Κοκκινοπλίτης Συνιδιοκτήτης, Manager/Wine Buyer, Μπακάλ-Θεσσαλονίκη

Ο Κωνσταντίνος Κοκκινοπλίτης είναι ένας έμπειρος επαγγελματίας με εκτενή πορεία στον τομέα των πωλήσεων, του μάρκετινγκ και της επιχειρηματικότητας. Κατέχει MBA από το University of Bridgeport στο Κονέκτικατ των ΗΠΑ (1994) και πτυχίο στη Διοίκηση Επιχειρήσεων με ειδίκευση στο Μάρκετινγκ από το IAS - Greek American College of Thessaloniki (1993). Ξεκίνησε την επαγγελματική του σταδιοδρομία το 1996 ως Υπεύθυνος Πωλήσεων και Ανάπτυξης Δικτύου στη Shell Hellas Petroleum Company, όπου επέβλεπε τη λειτουργία των συνεργαζόμενων πρατηρίων και την επέκταση του δικτύου. Από το 1998 έως το 2003, εργάστηκε ως Υπεύθυνος Εξαγωγών στην Κοθάλη Α.Ε., εταιρεία δομικών υλικών, όπου ήταν υπεύθυνος για τη διατήρηση του πελατολογίου και την εξερεύνηση νέων αγορών, συμμετέχοντας επίσης σε διαπραγματεύσεις για εξαγορά παραγωγικής μονάδας στην Αίγυπτο.

Το 2004 ανέλαβε τη θέση του Υπεύθυνου Εξαγωγών στην Μπουτάρη Οινοποιητική, διαχειριζόμενος τη λειτουργία του τμήματος, τις επαφές με πελάτες και τον στρατηγικό σχεδιασμό. Το 2014, στράφηκε στην επιχειρηματικότητα, συνιδρύοντας το εστιατόριο "Μπακάλ" στη Θεσσαλονίκη, όπου είναι υπεύθυνος για τον τομέα του κρασιού, τις σχέσεις με προμηθευτές και την εκπαίδευση προσωπικού. Το 2020, επέκτεινε τις δραστηριότητές του συνιδρύοντας την "theWineGallery.skg", μια διαδικτυακή πλατφόρμα προώθησης και εμπορίας κρασιών, με έμφαση στην αγορά HORECA στη Βόρεια Ελλάδα. Ο Κωνσταντίνος είναι ένας επαγγελματίας με διαρκή επιθυμία για μάθηση και νέες εμπειρίες.